

泉州竹木草制品出口引领新风尚

被全球60多个国家和地区的消费者所青睐



泉州铁艺走向世界



海关关员利用远程视频属地查检模式对一批木制品进行监管

在泉州文丰木业有限公司的仓库里,一排排精美的木家具正整装待发,准备踏上前往欧盟市场的旅程。与以往不同,这批货物的查检放行,是在泉州海关的“远程属地查检”模式下完成的。

在外向型经济明显的泉州,竹木草制品的出口正逐渐崭露头角,被全球60多个国家和地区的消费者所青睐。这里的竹木草制品,不仅仅是实用的家具,更是融入了传统文化的艺术品。它们以木制家具、藤木装饰品、藤木工艺品等形式,漂洋过海。

融媒体记者 杜连财 通讯员 王凤平 陈晓燕 文/图

361°
多一度热爱

微信扫一扫,获取更多前沿资讯

淘工厂

匹克体育
PEAK

A

“无感”通关

在泉州台商投资区张坂镇的泉州文丰木业有限公司,宽敞的厂房内弥漫着木材特有的香气。工人们统一着装,头戴安全帽,忙碌在各自的岗位上。生产线上的木工机械设备运转声此起彼伏,构成一首充满活力的生产交响乐。

6月19日,该公司的一批950件木家具,通过泉州海关的“远程属地查检”模式,实现了快速监管放行,顺利出口至欧盟市场。这一成果正是泉州海关推进智慧海关建设、提升查验效率的生动体现。

据了解,“远程属地查检”改革是今年智慧海关建设的重点任务之一。通过视频连线的方式,现场关员能够实时查验货物,实现了查检“零”等待。相较于传统的现场检查模式,远程查检整体查验效率提高了80%以上,极大地缩短了企业的等待时间,并降低了仓储、物流等成本。

泉州文丰木业有限公司董事长魏成顺对此表示赞赏:“从原来的预约查检到现在即报即检即通关,这一模式不仅提高了效率,还降低了成本,为我们生产型企业拓展海外市场提供了极大的便利。”

魏成顺进一步指出,泉州是鞋服制造的重镇,同时也是竹木草制品的重要出口基地。这里的竹木草制品主要包括木制家具、藤木装饰品和藤木工艺品等。如今,泉州竹木草制品已经成功进入全球60多个国家和地区的市场,其中最青睐泉州竹木草制品的买家来自美国、澳大利亚、日本和英国等发达国家。

B

小镇“藤铁”通世界

在安溪县,尚卿乡因藤铁工艺产业而焕发出新的生机。这个曾经以茶业闻名的小镇,如今已经蜕变为全球知名的特色产业乡镇,其藤铁工艺产业产值突破10亿元大关,成为安溪县乃至全国乡村产业升级的典范。

中田工艺品生产项目,耗资5亿元,已在安溪正式启动并投入生产。厂房内,机器轰鸣与工人们忙碌的身影交织成一幅动人的画面。一件件精美的藤铁工艺品在熟练工人的手中逐渐成型,它们即将跨越重洋,装点美国的家庭与户外空间,成为连接安溪与世界的文化使者。

尚卿乡的藤铁工艺品凭借其精湛的工艺和独特的设计,赢得了全球市场的青睐。这些工艺品不仅具有极高的艺术价值,更饱含着深厚的文化底蕴。从精致的挂饰到家具,从汽车装饰到航天模型,尚卿的藤铁工艺跨越多个领域,充分展示了其多元化和创新特色。

2019年,安溪荣获联合国教科文组织世界手工业理事会授予的“世界藤铁工艺之都”称号,这是对尚卿乡藤铁工艺产业的国际认可,也是对安溪深厚文化和创新精神的肯定。这一荣誉的获得,不仅提升了安溪藤铁工艺产业的知名度和影响力,更为其未来的发展注入了强大的动力。

安溪藤铁工艺产业的崛起,是传统与现代完美融合的典范。在坚守传统工艺的基础上,安溪藤铁工艺企业积极拥抱创新,引进现代化技术和设备,不断推陈出新,提升产品层次。同时,企业还注重品牌建设和市场营销,通过参加国际展会、设立海外办事处等方式,积极开拓国际市场,让安溪藤铁工艺品在世界舞台上绽放光彩。

C

青年创业者激情投入

在安溪藤铁工艺产业的快速发展中,青年创业者们以其独特的创新思维和专业技能,为这一传统产业注入了新的活力。尚卿乡的“90后”青年林世雄便是其中的佼佼者。他充分利用自己熟悉网络的优势,开设藤铁工艺品网店,借助电商平台将尚卿乡的藤铁工艺品销往全国各地。林世雄的成功不仅带动了亲朋好友的创业就业,还激发了更多年轻人加入藤铁工艺产业的热情。

为了培养更多工艺人才,安溪县出台了一系列扶持政策。他们积极与清华大学深圳研究生院、福州大学厦门工艺美术学院等高等院校合作,共建教学实验基地和创客空间,为青年创业者提供学习和交流的平台。这些举措不仅提升了藤铁工艺产业的整体水平,也为青年创业者的成长提供了有力支持。

目前,泉州地区已有97家注册备案的出境竹木草生产企业,年出口值超过6亿元。然而,在海关属地查检业务中,原先需要批批实施现场检验作业的出境竹木草产品,验放时效性明显受限,导致企业在仓储、物流、资金等方面需要付出更多的成本。

为此,泉州海关推出了“远程视频查检”模式,为出口企业提供了极大的便利。泉州文丰木业有限公司董事长魏成顺表示:“今年我们公司通过‘生产企业+海外仓+电商平台’模式在海外取得了显著成效。作为远程视频查检的试点企业,我们真正体验到了这一模式的优势。”