

新一轮找矿突破战略行动取得重要进展 铜铁磷等矿产资源量大幅增长

日前发布的《中国矿产资源报告(2025)》显示,中国新一轮找矿突破战略行动取得重要进展,矿产资源家底进一步夯实,在重点成矿区带和大型油气盆地实现一系列找矿重大突破。

2025中国国际矿业大会日前在天津举行,中国自然资源部在会上发布上述报告。

报告指出,中国铜矿、铁矿、磷矿等大宗矿产找矿成效显著,资源量大幅增长。

2024年,中国地质勘查投资1159.94亿元,连续四年实现正增长,“十四五”以来累计投入找矿资金近4500亿元。

根据报告,中国新一轮找矿突破战略行动取得重要进展:油气矿产方面,在塔里木盆地、准噶尔盆地、四川盆地等的新层系、新区带和新类型取得多项重大突破;锂矿、锆矿、钨矿、稀土、氦气等战略性矿产找矿取得进展;钨矿、钼矿、锑矿、萤石、石墨等矿产的资源优势进一步巩固。

2024年,全国新发现矿产地150处,其中,大型49处、中型54处、小型47处;新发现矿产地数量排名靠前的矿种是普通萤石(9处)、锂矿(8处)、金矿(8处)和铁矿(8处)。

采矿业固定资产投资连续四年增长,主要矿产品供给稳中有升,为维护全球产业链供应链稳定作出了重要贡献。2024年,中国采矿业固定资产投资延续增长态势,比上年增长10.5%。十种有色金属产

量持续增长,煤炭、原油、天然气等能源矿产产量再创历史新高。

同时,中国加强矿业国际合作,促进全球矿业市场繁荣。继续开展多种方式的矿产资源领域国际交流合作,积极保持与有关能源资源国家、国际组织的联系,通过中国国际矿业大会等国际交流平台,推进地质矿产领域务实合作,进一步夯实友好合作关系;放宽外资市场准入,矿业领域对外开放水平不断提高。(中新)

出现“存三年不如存一年”现象 中小银行存款 降息步伐加快

近日,多家中小银行加快存款降息步伐。与此同时,存款利率长短期倒挂现象在银行机构中普遍存在,甚至出现“存三年不如存一年”的情况。业内人士认为,存款利率出现长短期倒挂现象,与利率下行预期、银行调整负债结构等因素有关。银行通过降低存款利率,尤其是降低长期存款利率,来优化负债结构、控制资金成本,缓解净息差收窄压力。

中小银行下调存款利率

10月以来,已有平阳浦发村镇银行、福建华通银行、辉县珠江村镇银行、文昌兴福村镇银行、琼海兴福村镇银行等区域性银行发布存款利率调整公告,部分银行三年期、五年期存款利率下调幅度高达80个基点。

例如,平阳浦发村镇银行10月20日发布公告称,该行对各类存款利率进行调整,新利率于10月21日正式生效。与该行上一次发布的存款利率相比,此次活期产品利率下调20个基点,降至0.05%;在定期存款产品中,三个月期、六个月期、一年期、二年期、三年期、五年期利率分别下调40个、35个、35个、50个、80个、80个基点。协定存款和通知存款利率也均有不同程度下调。

此外,调研发现,部分银行近期已多次下调存款利率。例如,辉县珠江村镇银行下半年以来已发布三次存款利率调整公告。10月15日起该行执行新的存款利率,距离上次利率调整不足半个月。此次调整后,该行三个月期、六个月期存款利率均下调5个基点,且停售了1万元以上(含)档位五年期存款利率1.70%的产品。

又如,10月17日起,福建华通银行六个月期、一年期存款利率分别下调至1.5%、1.6%。这已是该行今年以来第五次发布调整存款利率的通知。

存款利率倒挂现象凸显

伴随着各期限存款利率的差异化下调,存款利率长短期倒挂现象趋于明显。调研发现,国有大行、股份行、城商行、农商行等均存在存款利率倒挂现象。

例如,建设银行App显示,该行三年期存款最高利率为1.55%,五年期存款最高利率为1.3%。招商银行App显示,该行三年期、五年期存款利率分别为1.25%、1.3%,且只有整存整取的普通定期产品;三个月期、六个月期、一年期、二年期均有1000元起存的“享定存”产品,利率分别可上浮至1%、1.2%、1.3%、1.4%,出现一年期存款利率高于三年期存款利率的情况。

“目前我行三年期存款利率最高可达1.75%;五年期存款利率与二年期存款利率持平,均为1.6%,低于三年期存款利率。”江苏银行北京海淀区一家网点的工作人员说。

“负债端压力加大,主动调整负债结构需求强烈。”上海金融与发展实验室首席专家、主任曾刚认为,银行通过降低长期存款利率,从而优化负债结构,降低长期资金成本。

东方金诚首席宏观分析师王青预计,年底前央行将实施新一轮降息降准,并带动两个期限品种的LPR报价跟进下调。“LPR下行或迫使银行继续下调存款利率,部分中小银行为缓解息差下行压力,需通过降低存款利率来压降负债端成本。”某国有大行个人金融部相关负责人表示。(钟欣)

新能源乘用车又降价了

六年来均价首次跌破16万元

“智己L6近期新增了无门槛现金立减3000元,同时还有5000元预付款兑换价值1.7万元现金抵扣券。”日前,某智己经销商介绍说,除了现金优惠之外,目前这款车还有零息等金融政策。

一位阿维塔中心销售人员也表示:“阿维塔12 2025款近期调整了价格,目前现金优惠3万元,裸车价不到25万元,如果分期付款还有两年免息等政策。”

调查发现,近期多款热销的新能源乘用车型都有着不同程度的降价。乘联会最新数据显示,今年9月,新能源乘用车价格下降明显,均价为15.8万元。这也是过去六年来,新能源乘用车均价首次跌破16万元。



随着技术的不断成熟,新能源乘用车受到越来越多人的青睐。(CFP)

纯电动车降价力度最大

乘联分会数据显示,今年9月,新能源乘用车综合促销幅度上升到10.2%的中高位,较同期增加2.6个百分点,较今年8月微增0.7个百分点。价格方面,9月我国新能源乘用车新车降价力度均值为1.9万元,降价力度达到9.8%。

从数量上来看,今年9月降价车型数量有23款,与8月持平。其中新能源乘用车14款,包括插混车5款,增程式车型2款,纯电动车型7款。

具体来看,纯电动乘用车型的降价力度最大。今年9月,纯电动乘用车型新车均价为19万元。“今年9月纯电动降价规模总体很大,尤其是部分车型指导价的下探幅度达到10%以上,下探力度还是很惊人的。”乘联分会秘书长崔东树表示。

从今年前9个月来看,新能源乘用车型的降价力度均值为2.1万元。在崔东树看来,目前的价格竞争主要是新车推出直接突破原有价格的下限,而不是增配不降价的模式,新车增配降价是提升性价比的较好方式。

据了解,增配降价已是多款热销车

型抢市场的新花样。“理想i8原来有三个版本,现在统一为一个版本,很多配置也变成标配,售价33.98万元。另外之前需要额外付费加装的配置也直接成了标配,并且新增了一些选装配置。”一位理想体验中心销售人员表示。

新能源汽车为何又降价

从过去六年来看,新能源乘用车均价在波动中下降。公开数据显示,2019年至2014年,新能源乘用车均价分别为16.8万、17.5万、16.3万、16.9万、18.4万和16.3万元。今年前9个月,新能源乘用车均价已跌至16万元。

价格变化主要是受产品结构变化影响。崔东树认为,近几个月新能源乘用车均价下降的结构性原因是入门级纯电动车的占比提升,价格较高的混合动力及增程式的占比下降,形成结构性拉动。

乘联分会数据显示,今年9月,微型新能源乘用车渗透率100%,A0级新能源乘用车渗透率达到80%,A级新能源乘用车渗透率达到44%。

以5万元以下新能源汽车销量为例,过去4年来其年销量分别为48万辆、57万辆、43万辆和63万辆,而今年前9个月其销量已达67万辆。崔东树认为,新能源乘用车均价降低推动了市场的全方位发展,有利于汽车的普及和规模提升。

另外,影响新能源车电池成本的原材料碳酸锂价格在稳步下降中。公开数据显示,2024年电池级碳酸锂均价约为9.1万元/吨,较2023年的均价下跌约65%。根据10月20日最新的市场数据,目前电池级碳酸锂均价约为7.4万元/吨。

有分析认为,新能源车市场降价,背后有多重因素推动,包括电池成本下降、技术进步、供应链降本、规模效应等。短期看,“价格战”是车企应对库存压力和补贴红利的策略;长期看,规模化生产、电池技术突破及市场集中度提升将推动价格持续下行,但降幅可能逐步趋稳。未来,企业需在价格竞争与技术研发间找到平衡。(中新)



持续深化拓展“深学争优、敢为争先、实干争效”行动

大拼经济 大抓发展



泉州晚报社 宣

泉州晚报/东南早报/泉州晚报·海外版/泉州商报/泉州网/泉州通