

深耕“土特产” 绘就“振兴图”



近日,德化县学习运用“千万工程”经验加快发展乡村特色产业推进乡村全面振兴现场会召开,与会人员深入现场,实地感受这座千年瓷都如何在“土特产”上精耕细作,以特色产业之笔绘就乡村振兴新图景。从闲置荒地蝶变的陶瓷仓储超市,到“小梨果”变身“共富果”的全链升级,再到黑鸡产业的延链增值,德化的探索实践,为山区县特色产业发展提供了鲜活样本。

变“闲”为宝 一个超市激活新动能

沿着省道驶入龙浔镇英山村,一处原本杂草丛生的高速征迁遗留地块,如今已建成陆升陶瓷仓储超市,这是德化首家仓储式陶瓷奥特莱斯。

谁能想到,这片4000多平方米的现代化仓储空间,曾是闲置多年的废弃水泥厂。英山村以党支部为引领,巧用20万元省级帮扶资金撬动250万元社会资本,携手陆升集团,让荒地蝶变为“聚宝盆”。项目创新“两人股三收益”机制:村集体以土地入股享长期分红,村民以资金入股(每股10万元)保底收益,龙头企业运营带动村民就业增收。试运营仅1个月,销售额已达30多万元,已吸引三四家商铺入驻,周边店面租金从每月三百多元跃升至五六百元。

走进仓储超市,150万件现货、货值3000多万元的陶瓷产品以超市自选方式陈列,琳琅满目。“陆升陶瓷服务全球五星级酒店30多年,刀叉使用5000次无划痕,破损率不超过3%。”陆升(德化)陶瓷有限公司经理陈贵生介绍,这里的产品为正品价格的两到三成。来自湖北的游客刘先生是通过小红书“种草”慕名而来的:“这个大型仓库选品丰富,品质放心,加上超高性价比,真是让人忍不住想‘买买买’。”

“项目虽小,撬动不小。”英山村第一书记林煌丁算了一笔账:小财政撬动大资本,



撬杆约12倍,项目给村里每年创收24万元,村民股金年分红9万余元,村集体土地收益7万余元,剩余收入专项用于养老等公益事业。以此为突破口,英山村正加速构建“淘陆升瓷、品美人茶、吃淮山宴、采四季鲜”的“一村四园区”农文旅融合新格局。

点“梨”成金 一颗梨果闯出大产业

在上涌镇德化梨种植基地,梨树上结满的果实已套好袋。“基地采用密植模式,种植梨树1.3万株,预计7月10日可上市。”泉州村上小镇农业科技有限公司负责人林思连说道。过去,品种退化、上市集中、丰产不丰收是困扰果农的“老大难”。如今,依托泉州村上小镇农业科技有限公司的龙头带动,德化梨实现了从“论斤卖”到“论个卖”的跨越式转变。

走进德化梨产业研究院,种质资源圃内保存着430余份梨种质资源。公司与国家梨产业技术体系、省农业科学院深度合作,成功优选“晚翠”“钟玉”两个品种,有效拉长上市周期。“过去一斤梨卖几元钱,现在我们的‘梨好’品牌精品梨论个卖,价格从每公斤6元提升到40元。”林思连介绍,上涌镇近五成的德化梨由公司收购,产品获全国特产农产品、国家良好农业规范认证。

在精深加工车间,梨干、梨膏、梨燕羹等产品整齐陈列。其中,梨燕羹去年试产3000件两月即售罄。2000立方米冷链仓

储改造后,储存期从3个月延长至6个月,社会化服务帮助农户降低生产成本15%。2025年德化梨亩均收益突破2万元。

该基地年均吸纳农村富余劳动力3000余人次,免费发放梨新品种接种穗5万余个,引导更新品种1000余亩,稳定帮扶30余户低收入家庭增收。“去年梨树出现‘黑心病’,我们第一时间联合省农科院攻关彻底解决,手把手带出一批本土‘土专家’。”林思连说。一颗小梨果,串起了种质科研、标准化生产、精深加工、品牌营销的全产业链,成为实实在在的“共富果”。

破“壳”而出 一只黑鸡延伸全链条

在德化益家农业有限公司,德化黑鸡不再只是“一只鸡”的故事。这家省级农业产业化重点龙头企业,已从单一的购销模式蝶变为集育种、孵化、标准化养殖、屠宰加工、冷链配送、品牌销售于一体的全产业链企业。

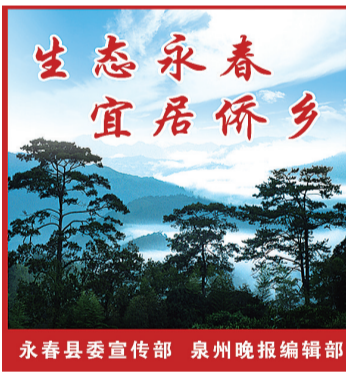
走进SC洁净深加工车间,半自动真空包装机与全自动气调包装设备正满负荷运转,日产能达1500只。切块净菜搭配茶油、生姜、牛奶子根、菌菇等辅料,黑鸡火锅、茶油焖黑鸡等约15种吃法的调理食品琳琅满目。“我们彻底改变了以往散户经营、无标识无标准的状况,统一养殖标准、统一周期、统一出栏,借助‘德化黑鸡’地理标志公共品牌赋

聚“链”成势 全域深耕共绘振兴图

“小特产也能做成大产业,关键在找准赛道、做长链条、做强品牌。”德化县农业农村局副局长张伯凌说道。

近年来,德化坚持全域一盘棋,聚焦德化“三黑”、生姜、德化梨等10条特色产业全产业链精准发力,全县十大特色农产品全产业链总产值突破40亿元,拟建成“十亿元镇”2个、“亿元村”4个。构建“产业园+产业强镇+专业村”多元联动发展体系,培育国家级优势特色产业群1个、市级及以上产业强镇7个、“一村一品”专业村65个,建成黑鸡等精深加工基地25个,2025年德化黑鸡单条产业链产值突破6.5亿元。

品牌矩阵持续壮大。全县累计培育全国名特优新农产品17个、特质农产品10个,今年5月获评全国名特优新农产品整体推进县。葡萄酒品牌“刺明珠”价值达5.45亿元,德化被列入中国南方葡萄酒特殊产区。2025年全县农产品网络销售额达2.91亿元,线上线下双向发力打通农产品出村进城通道。全县农民专业合作社、家庭农场、农业企业总量近2600家,建成农业产业化联合体10个,辐射带动近千户农户稳定增收,获评全省联农带农典型示范县。(郑智得 詹同华 文/图)



近日,永春县医院骨科病房里,护理员陈秀明正轻手轻脚地为刚做完股骨头置换手术的谢大伯擦脸、喂药。老人的2个儿子常年在外务工,无法赶回,这次住院让他暗自忧心,没想到“免陪护”病房帮他解决了大难题。而这间病房里的日常,正是永春县深化医药卫生体制改革的一个微小缩影。

近年来,永春县持续“输血与造血”并举,推动优质医疗资源加速下沉,在破解基层群众“看病远、看病难”的同时,也用一项项有温度的改革细节,重新定义着县域医疗服务的质感。

名医“沉”下去 基层“强”起来

让群众在“村口”看上专家号,是永春县推进紧密型医共体、医联体建设的核心目标。以县级医院为龙头、乡镇卫生院为枢纽、村卫生室为基础的三级城乡医疗服务体系,正在这里稳步成型。

6月24日清晨,蓬壶镇的老人早早聚在镇卫生院门口。泉州市妇幼保健院、永春县妇幼保健院、永春县总医院蓬壶分院共同签订党建三级联创协议,搭建市、县、镇三级妇幼医疗联动平台。三方将以党建为纽带,常态化推进基层医务人员业务培训、下乡巡回义诊、专科技术帮扶等工作,让优质妇幼医疗资源真正扎根基层。

这样的场景并非偶发。依托“千名医师下基层”“医疗大篷车义诊”等载体,永春县积极联动省、市、县三级专家下沉基层,常态化开展巡回义诊、技术指导与业务帮扶。多学科专家团队带来的不仅是诊疗服务,更是“诊疗—预防—保障”闭环管理的基层实践。据了解,近5年来,省市级专家团队以巡回义诊、驻点坐诊、科普讲

让优质医疗资源“沉”到群众身边



座等形式开展基层服务,累计惠及群众超过1.5万人次。

智慧“跑”起来 流程“简”下来

在科技赋能下,永春县的医疗服务正从“人跑”转向“数据跑”。依托紧密型医共体,全县布设210个自助血压检测点,推进三级卒中“防筛诊治管康”一体化模式,并成功入选“健康中国 中风险识别”行动试点区。近5年,高血压患者基层规范管理服务率年均保持在85%以上,血压控制率逐年向好。

技术的触角也延伸到了诊疗前端。永春县医院完成DeepSeek大模型部署,上线AI门诊智能问诊与医护助手系统;妇幼保健院引入“小济医生”AI超声乳腺筛查机器人;岵山卫生院投用智能CT及AI辅助诊断系统——从源头到终端,数字技术正帮助基层实现疾病的“早发现、早干预、早治疗”。

流程的革新同样直观。走进永春县医院门诊大厅,一站式服务中心取代了以往分散的窗口,“先诊疗后付费”“一号管三天”“刷脸结算”等便民措施全面铺开。在此基础上,二级以上公立医院还推出“一次挂号管一次就医流程”——患者就诊当日因检查未出结果,一周内携报告回诊可免缴普通门诊诊察费。自2025年1月以来,仅这项政



策就已惠及约9.3万人次,累计减免费用约207万元。

细节“暖”起来 距离“近”起来

改革的数据背后,是病房、产房和药房里实实在在的人情味。

清晨,永春县医院的骨科病房,护理员组长闵小军正带着团队开始一天的晨间护理。“刷牙洗脸、喂饭喂药、康复运动,这些都是我们每天要做的事。”闵小军说,患者按下床头铃,护理员就会立刻到位。

护士长郑小燕介绍,免陪护服务有明确的政策指引和规范要求,收费严格按照政府指导价执行,透明公开,让患者和家属消费更放心,真正享受政策红利。试点以来,骨科累计服务1315余名患者,家属陪护率下降37.86%,综合满意率达96.2%。

而在永春县医院妇产科,“亲情陪护”项目已为781名孕产妇提供家庭支持。产房里,丈夫可以紧牵妻子的手,助产士在一旁轻声引导,呼吸声与鼓励声交织,不再只有冰冷的仪器陪伴。

与此同时,永春县中医院共享中药药房药香氤氲。2024年12月投入使用以来,25台自动煎药机、7台包装机昼夜运转,每日最多可代煎约200张中药处方,并提供24小时配送到家服



务,让“人等药”变成“药等人”。此外,永春县聚焦该县户籍、在县域内分娩的新生儿,落实个人医保缴费首次全额资助政策。2026年以来已完成资助86人,累计发放补助资金3.44万元。(章阿玲 吴思思 文/图)



近日,以“根脉连山海 侨心系桃源”为主题的2026年印尼华裔青少年“中国寻根之旅”夏令营在永春县开营,十余名印尼华裔青少年踏上故土,走进达埔镇、魁星书院、五里古街、余光中文学馆、侨新老醋厂等地,开启为期9天的侨乡研学之行,近距离品读桃源千年文脉,在学习传承中华优秀传统文化的过程中,让跨越山海的侨心紧紧扎根桃源故里。(陈珊妹 林钊恩 摄)