

政银企聚力护航外贸发展

2026 泉州创投日暨市民营企业汇率避险交流会成功举办

为落实泉州市委、市政府“金融强市、资本强市”战略部署,切实提升民营企业汇率风险管控能力,助推跨境贸易提质增效,7月24日,由市委金融办、市商务局、中国人民银行泉州市分行、国家外汇管理局泉州市分局指导,平安银行泉州分行主办,市外汇与跨境人民币业务自律机制、市基金业协会协办的“2026 泉州创投日暨泉州市民营企业汇率避险交流会”举办。

本次活动汇聚多方主体参会,涵盖各指导、协办单位相关负责人,市属国企、各县(市、区)财政部门工作人员,以及鞋服纺织、水产食品、石材建材、机械装备、航运物流等重点行业近80家民营外贸企业负责人。现场围绕汇率风险管理、跨境金融服务、企业全球化布局等行业热点开展深度研讨,为泉州民企稳健“走出去”注入金融动能。



2026 泉州创投日暨泉州市民营企业汇率避险交流会现场



参会领导、嘉宾共同合影

金融赋能科技创新 激发产业发展新活力

“泉州创投日”是我市打通资本与实体经济对接的重要平台,持续推动“产融对接+投贷联动”协同发展,促进金融资本与科技创新深度融合,为科技型企业全生命周期成长提供综合金融支持。活动现场,氢能、钠离子电池两家优质科技型企业分别开展项目路演,集中展示了企业在新能源、新材料等战略性新兴产业领域的技术成果与发展前景。

银行总结提举措 深化政银企协同服务

平安银行泉州分行行长林海彪作总结致辞,他表示,平安银行泉州分行将始终坚持“专业创造价值”的服务理念,围绕企业跨境经营需求,不断完善跨境账户体系、汇率避险、支付结算、跨境融资等综合金融服务体系,帮助企业有效应对汇率市场波动,为泉州民营经济高质量发展贡献力量。

泉州作为古代海上丝绸之路起点城市,开放始终是最鲜明的底色。当前全球产业链、供应链迎来深度重构,本地民营企业拓展海外市场步伐持续加快,跨境金融服务需求同步激增。

下一步,平安银行泉州分行将紧扣市委、市政府“金融强市、资本强市”部署,强化“泉州创投日”与“投贷联动工作站”的双向联动,深化政银企合作。

坚持服务实体经济的初心,积极引导企业树立汇率风险中性理念。依托专业能力提供“咨询+产品+交易+管理”一体化汇率风险管理服务,切实提升企业汇率风险管理水平。(平安银行)



蒋培娜
人行泉州分行党
委委员、副行长,国
家外汇管理局泉州
市分局副局长



林海彪
平安银行
泉州分行行长



王晓雪
北京金杜律师
事务所



娄鑫
平安银行总行
资金运营中心
外汇避险执行
副总经理

致辞寄语明方向

锚定“汇率风险中性”理念

中国人民银行泉州市分行党委委员、副行长,国家外汇管理局泉州市分局副局长蒋培娜出席活动并致辞。她表示,民营经济是泉州最鲜明的特色、最宝贵的财富和最强劲的动力。当前国际经贸形势复杂多变,她呼吁广大外贸企业牢固树立“汇率风险中性”理念,合理运用汇率避险工具,加强风险管理能力建设。

蒋培娜透露,人行泉州分行、外汇局泉州分局将持续深化外汇便利化改革,完善跨境金融服务配套体系,大力推广跨境人民币业务,从降低融资成本、防范汇率风险、实现稳健经营等多维度,为全市民营企业提供更优质高效的金融支持。

聚焦政策赋能 护航企业稳健发展

活动设置政策解读专场,国家外

汇管理局泉州市分局、中国人民银行泉州市分行相关业务负责人先后登台,围绕外汇便利化新政、跨境人民币业务管理细则开展系统宣讲,清晰拆解政策适用范围、办理流程与利好红利,让在场企业“吃透政策、用好政策”。

专业分享传经验 夯实企业汇率风控能力

平安银行总行资金运营中心外汇避险执行副总经理娄鑫作主题分享,聚焦汇率市场走势分析与避险工具实操应用两大核心内容。结合近期人民币汇率波动、全球外汇市场运行特征,通过真实企业经营案例,详细介绍了平安银行汇率避险工具的应用场景,为企业建立科学的汇率风险管理理念、用好汇率避险工具提出了专业建议。

聚焦 全球布局 助力企业 高质量“走出去”

伴随泉州民企海外投资规模持续扩大,对外投资合规管理成为企业关注的重要议题。北京金杜律师事务所王晓雪围绕《国务院关于规范境内居民和企业对外投资管理有关规定》开展专题解读,重点分析了新规实施后的政策变化,明确企业境外投资全流程合规操作标准,为企业稳妥开展海外布局厘清合规边界。

数字化重算“质量账” 银行线上渠道 大做“减法”

近日,又有多家银行宣布关闭旗下部分业务微信小程序,将其功能并入统一入口。今年以来,多家大中型银行和地方中小银行先后下架了微信小程序。更早之前,直销银行、信用卡类APP的关停整合已率先启动,相关业务陆续回归手机银行APP。

银行线上渠道的这一轮“减法”行动,值得放在数字化转型的大框架下给予审视。过去十余年,银行线上化的基本思路是“多开入口”——APP、小程序、公众号、生活号等,哪个平台有流量就往哪里铺,认为入口越多,触达客户的机会就越大。这在获客为王的增量时代或许行之有效,但如今这打法的成本与风险愈发凸显。

成本端的问题不难理解。大量早期上线的APP、小程序与手机银行功能高度重叠,活跃度也不高,却各自消耗着银行在开发、运维和安全方面的投入。

来自风险端的压力更直接。近两个月,多款银行APP、小程序因违法违规收集、使用个人信息被监管部门通报。其中,隐私政策不透明,第三方插件管控缺失,是高频问题。客观来看,入口铺得越散,风险敞口也越大。

业内人士指出,商业银行小程序寄生于第三方平台生态,轻量化架构难以完整承载金融级加密、销售行为可回溯、反洗钱穿透式校验等要求,数据流向也不完全由银行自主掌控。

可以说,银行的这轮入口“减法”行动,既是市场选择,也是监管导向。银行的上述系列动作也透露了背后的战略信号——数字化竞争的重心,正从“渠道数量”转向“渠道质量”。从经营实效来看,判断一家银行数字化能力的高低,标准不再是开了多少个入口,而是主渠道留存了多少客户、客户的信任度有多深。

来自行业的相关数据显示,过去两年,手机银行APP的单机单日使用次数和有效使用时长不增反降。不少手机银行的功能越堆越多,用户却需在满屏的营销入口中翻找转账、查余额等基础功能。这说明,如果整合只是把分散的功能归拢进一个功能复杂的“超大型APP”,数量的减法是做完了,但质量的提升难以获得用户的认可。显而易见,渠道整合是大势所趋,但提升用户体验的因素也必须足够重视。

业内人士表示,在数字化浪潮下,银行应围绕客户使用习惯重构服务流程,把合规要求作为产品开发的前提,让留下的用户入口能够真正便捷好用、安全可靠。当前,人工智能(AI)大模型与智能体技术正在改写着银行服务的形态。放眼未来,线上渠道的“瘦身与整合”绝非数字化进程的终点,而是商业银行迈向高质量发展的新起点。(中新)



新鲜有趣的
金融资讯,贴心实
用的理财百科,帮
你打理钱袋子、为
你提供好点子,热
情——“泉州金融
窗”,一个全新视角的金融天地!

坚持预防为主筑防线 深化社会共治守平安